1. ¿Cuántos pedidos pendientes existen de vuestro material en Enero?
2. ¿Cuántos pedidos pendientes de vuestro material de Enero son de vuestro usuario?
3. ¿Cuántos pedidos de vuestro material se han realizado en enero?
4. ¿Existe algún pedido retrasado de Enero?
5. ¿Tienes consultas pendientes de vuestro material en Enero?
6. ¿Tienes ofertas pendientes de vuestro material en Enero?
7. ¿tienes ofertas pendientes de vuestro material en Enero son de vuestro usuario?
8. ¿Cuentas ofertas de vuestro material de Enero son de vuestro usuario?
9. Cuantos transportes están pendientes de planificar de vuestro usuario?
10. Que material ha tenido mayor volumen de ventas en Enero, cuál ha sido el importe de sus pedidos?
11. ¿Cuántos pedidos hemos recibido en nuestra empresa en Enero?¿Cual es el importe?
12. ¿Qué material ha sido el más demandado en Enero?
13. ¿Qué cliente nos ha pedido más en Enero?
14. Buscar aquellos transportes pendientes de confirmación del picking por usuario y finalizar el proceso, cada uno las suyos.
15. Buscar aquellas entregas pendientes de confirmar la salida del material por usuario y finalizar el proceso, cada uno las suyos.
16. Buscar aquellas entregas pendientes de realizar el picking del material por usuario y finalizar el proceso, cada uno las suyos.
17. Buscar aquellas entregas pendientes de crear el transporte por usuario y finalizar el proceso, cada uno las suyos.